

きもつき熱中小学校開校第4期

オープンスクール

11月19日「きもつき熱中小学校」第4期オープンスクールが高山やぶさめ館にて開催されました。

1時限目は、株式会社ニライスタジオ代表取締役で演出家の松永太郎先生と2時限目は情報哲学者の坪田知己先生の授業が行われました。

1時限目の松永太郎先生は、「演劇がどう人を磨くのか」をテーマに授業を行い、高校生ミュージカル「ヒメとヒコ」など地域の歴史を題材とした青少年のミュージカルなどについて授業をしていただきました。



▲坪田知己先生

受講生からは、「ビジネスにも、自分らしさを磨く上でも演劇感覚を身につけたいと痛感した。」など満足しているようでした。

また、2時限目の坪田知己先生は、「21世紀の共感文章術」と題して、コトバのチカラやコトバの魅力などについて授業を行いました。

受講生からは「見出しをつけるつもりで話すと、より相手を興味深く見れると思いました。」など意見があり、2時限とも大変有意義な時間を過ごすことができました。



▲松永太郎先生



◀肝付町
ホームページ

◆お知らせ◆

今月は次のとおり開催します。

ぜひ、お申し込みをお願いいたします。

日時：1月21日（土）13：00～【受付開始】

場所：高山やぶさめ館多目的ホール

様々な講師の先生を迎え開催する予定としていますので是非お越しください。

詳細については、きもつき熱中小学校ホームページをご覧ください。



熱中小学校
ホームページ

消費生活 相談

新生活が狙われる？ 引越し直後の訪問販売トラブル！

～管理会社と関連があるかのように思わせる手口にご注意ください～

「引越し直後に訪問してきた業者から、管理会社と関連があるかのような説明を受けて契約したのがウソだった」などといった引越し直後の消費者を狙った訪問販売トラブルが増えています。

引越し直後は荷解きや各種手続きなどで忙しく、また、新しい生活に不慣れなため、いつもより冷静な判断ができなくなりがちです。

就職や進学で親元を離れて新生活を送る若者は特に気をつけましょう。



■事例■

引越し当日に業者が換気扇フィルターの勧誘に訪れた。管理会社と関連があるような話で「居住者はみんな契約している」と説明したので仕方なく契約したが、後日管理会社に確認したらウソだった。

新築マンションに引越した際「管理会社から紹介された」と言って業者が訪問してきたので信用して水回りの防カビ工事の契約をした。後日管理会社に確認したら、紹介などしていないと言われた。

- ・その場ですぐに契約せず、管理会社に確認しましょう。
- ・訪問販売で契約した場合、クーリング・オフができます。

★若者のトラブルが増えています。2022年4月から18歳で成人です

■クーリング・オフの方法や困ったな、おかしいなと思った時はお早めにご相談ください。

消費生活相談窓口（内之浦総合支所産業創出課内） ☎ 0994(67)2116

消費者ホットライン ☎ 188（土・日・祝日は県・又は国の相談センターにつながります）

